

DISTRICT SALES MANAGER

REGIO ZUID NEDERLAND

Ben jij een gedreven sales professional met een passie voor de veeteeltsector? Alta Nederland B.V. zoekt een District Sales Manager Zuid om het succes van onze klanten te vergroten en de toekomst van de melkveehouderij te helpen vormgeven!

WIE ZIJN WIJ?

Alta Nederland B.V., opgericht op 1 januari 1996, is een bedrijf dat zich richt op de veeteeltsector, met name op het gebied van rundergenetica en -gezondheid. Wij zijn gevestigd in Feerwerd, provincie Groningen.

Wij streven ernaar veehouders te voorzien van hoogwaardige genetische producten en technologieën, ondersteund door deskundig advies, om zo bij te dragen aan het succes van hun bedrijf.

Alta Nederland B.V. biedt genetische programma's aan die zijn ontworpen om de vruchtbaarheid, gezondheid en het welzijn van veestapels te verbeteren. Dit omvat producten zoals Alta CONCEPT PLUS, dat zowel conventioneel als gesekst sperma aanbiedt om de kans op dracht te verhogen en Alta COW WATCH waarmee veehouders 24/7 de herkauw-, vreet- en activiteits-niveaus van hun koeien kunnen monitoren, wat bijdraagt aan een betere gezondheid en productiviteit.

Naast deskundig advies bieden wij studiegroepen en diverse opleidingen aan om veehouders te ondersteunen bij het optimaliseren van hun veestapelbeheer en bedrijfsvoering.

FUNCTIE

DISTRICT SALES MANAGER REGIO ZUID-NEDERLAND

ALTA NEDERLAND B.V. - VOLTIJD: 40 uur p/w.

WAT GA JE DOEN / TAKEN

- Ontwikkelen en uitvoeren van gerichte verkoopstrategieën voor genetische oplossingen in melk- en vleesvee. Verantwoordelijk voor de verkoop in Zuid Nederland
- Cultiveert en onderhoudt relaties met zuivel- en rundvleesproducenten, dierenartsen en belanghebbenden in de sector.
- Neemt het voortouw in de verkoop via groothandels en inkoopgroepen.
- Maximaliseert het genereren van verkopen door de bestaande klantendatabase uit te breiden.
- Bewaakt de verkoopprestaties met behulp van inzichten / KPI's om de klantbetrokkenheid en verkoop te stimuleren.
- Rapporteert maandelijks over verkoopprestaties en -voortgang
- Bereidt financiële beoordelingen, verkoopprognoses, rapporten en strategische plannen voor en presenteert ze aan het senior management.
- Verantwoordelijk voor debiteuren voor zijn/haar sales regio



DISTRICT SALES MANAGER

REGIO ZUID NEDERLAND



Andere taken en verantwoordelijkheden

- Database- en klantenbeheer
- Deelnemen aan budgetplanning
- Werkt samen met marketing om ervoor te zorgen dat de promotie-inspanningen op elkaar zijn afgestemd.
- Analyseert markttrends, klantbehoeften en concurrerende aanbiedingen om groeimogelijkheden te identificeren.
- Blijft op de hoogte van de ontwikkelingen in de genetica van runderen en de regelgeving in de sector.

STANDPLAATS

Werkend vanuit huis met om de paar weken een kantoorbezoek (Feerwerd, Provincie Groningen). Het werkgebied omvat het zuiden van Nederland, met nadruk op de provincies Noord Brabant en Limburg.

ONZE IDEALE KANDIDAAT

Als ideale kandidaat heb je in ieder geval goede kennis van de sector, bij voorkeur specifiek op het gebied van genetica en/of veestapelbeheer. Je bent commercieel ingesteld, klantgericht en in staat om op maat gemaakte oplossingen te bieden. Daarnaast heb je uitstekende communicatieve vaardigheden, kun je zelfstandig werken en bouw je langdurige klantrelaties op. Passie voor innovatie in de melkveehouderij is een belangrijke eigenschap.

Bij voorkeur heb je een afgeronde opleiding op hbo niveau, bijvoorbeeld in de richting van agrarische wetenschappen, dierwetenschappen, bedrijfsmanagement of een vergelijkbare studie. Commerciële ervaring en een achtergrond in de melkveehouderij of genetica is een sterke pre.

AANBOD

Wij bieden een aantrekkelijk pakket arbeidsvoorwaarden, waaronder een marktconform salaris, een uitstekende bonusregeling en een bedrijfsauto. Je hebt de mogelijkheid om je persoonlijke en professionele ontwikkeling te stimuleren via diverse trainingen en opleidingen. Daarnaast kun je rekenen op een flexibel werkrooster, goede pensioenregeling en een gezonde werk-privébalans. Bij Alta Nederland B.V. staan we voor een open en collegiale werkomgeving waar initiatief en eigen verantwoordelijkheid gewaardeerd worden.



REAGEREN

Je kunt je CV en motivatie mailen naar info@altagenetics.nl. Voor vragen of meer informatie kun je contact opnemen met **Peter Alsemgeest, Regional Commercial Director: 06 23938294**

